

4期連続の増収決算

スキンケア売上が75%増に

ニナファームジャパン(本社東京都)の11年3月期における売上高は前期比5%増の35億2000万円となり、4期連続で増収した。

また、10年4月に発売した乳酸菌サプリメント「ハイプロリーナ」が1万5000個売れたほか、主力の「サンテアージュ」も売り上げを伸ばし、サプリメントの売上高は前期比横ばいの28億1600万円となった。

会員数は3月末時点で前期比約1万2000人増の7万9000人。東

日本大震災の影響で、3月度売上高は計画と比べ

初のスキンケア化粧品投入へ

厳選した自然由来素材を配合

タヒチアンノニジャパン(本社東京都)は6月21日、初のエイジングケア化粧品「ディファイ」を発売する。厳選した自然由来の素材をスキンケアに特化したバイオオートロピカル成分を配合したのが特徴だ。



「ディファイ」は、ハリを実感し、肌に明るさと輝きを取り戻す美容液「ユースセラム」(30ml・5900円)、目元美容液「アイトリートメント」(10ml・4900円)、「ナイトクリーム」(30ml・5900円)の3品目。すべてをセットにした「エイジングケアセット」(1万5100円)も用意した。

前年比横ばいの25億円

11年3月期 育児食の認知度向上で

ベネッセエンファミー(本社東京都)の11年3月期売上高は前年比横ばいの25億円となった。

ユニアル 膝関節痛対応素材のヒト試験データ公表

ユニアル(本社東京都)は、このほど同社が扱う膝関節痛対応素材「ベラハープリン」について10年10月に8週間かけて実施したヒト試験データを公表した。

変形性膝関節症の日本人成人33人を対象に「ベラハープリン」配合の発酵グルコサミンと発酵グルコサミン単体の比較試験を行った。膝の痛みやこわばりについての日本版変形性膝関節症患者機能評価法(JKRON)に基づき聞き取り調査では、8項目のうち2項目で両者間に有意差が認められたとしている。

「ベラハープリン」は、オオイトリスのスパウト(若芽)に由来する成分「エビやカニなどの甲殻類を原料とするグルコサミン」は、甲殻類に過敏な人へのアレルギー症状が現れる懸念があるが、同社独自の加工により、アレルギー反応が抑制されたとされている。

「ベラハープリン」は、オオイトリスのスパウト(若芽)に由来する成分「エビやカニなどの甲殻類を原料とするグルコサミン」は、甲殻類に過敏な人へのアレルギー症状が現れる懸念があるが、同社独自の加工により、アレルギー反応が抑制されたとされている。

インタビュー

日本アイ・オー・シー

藤富雅則 社長

ここ数年、訪問販売のイメージの悪化や、在宅率の低下、相次ぐ法改正、執行強化などで、飛び込みセールスを基本とするアイ・オー・シーの訪問販売は難しい局面を迎えている。営業コンサルティングを行う日本アイ・オー・シー(本社東京都)の藤富雅則社長によると、「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

飛び込み訪問は事前チラシ作戦が有効

アイ・オー・シーの飛び込みセールスの成功率を大幅に高めるノウハウがあるという。

藤富 飛び込みセール

スをする前に、訪問する

ておくことをお勧めし

ている。心理学的にも、

単純接触を繰り返すと好

感度が上がることが分か

っている。いきなり訪問

や電話で接点があると、

消費者としては怖さの方

が先に立つ。チラシで心

理的ブロックを取り払っ

てから訪問することが有

効だ。消費者がチラシで

内容を事前に理解してい

る必要は全くない。ひと

つづきつづけるべきは、消

費者のベネフィットを先

に書くことだろう。その

商品・サービスを導入す

るとどういったことが効

果的か。そうした特別な

加工がしてあると、受け

取った消費者は「自分が

大事にされた」と思っ

「ただの飛び込み営業で

はない」とも思う。「チ

ラシを読まなくては」と

いう動機づけにもなる。

印刷のチラシであっても

大事な部分にマーカーで

線を引いたり、注釈を手

書きで加えたりすると効

果的だ。そうした特別な

加工がしてあると、受け

取った消費者は「自分が

大事にされた」と思っ

「ただの飛び込み営業で

はない」とも思う。「チ

ラシを読まなくては」と

いう動機づけにもなる。

印刷のチラシであっても

大事な部分にマーカーで

線を引いたり、注釈を手

書きで加えたりすると効

果的だ。そうした特別な

加工がしてあると、受け

取った消費者は「自分が

大事にされた」と思っ

「ただの飛び込み営業で

はない」とも思う。「チ

ラシを読まなくては」と

いう動機づけにもなる。

印刷のチラシであっても

大事な部分にマーカーで

線を引いたり、注釈を手

書きで加えたりすると効

果的だ。そうした特別な

加工がしてあると、受け

取った消費者は「自分が

大事にされた」と思っ

「ただの飛び込み営業で

はない」とも思う。「チ

ラシを読まなくては」と

いう動機づけにもなる。

印刷のチラシであっても

大事な部分にマーカーで

線を引いたり、注釈を手

書きで加えたりすると効

果的だ。そうした特別な

加工がしてあると、受け

取った消費者は「自分が

大事にされた」と思っ

「ただの飛び込み営業で

はない」とも思う。「チ

ラシを読まなくては」と

いう動機づけにもなる。

印刷のチラシであっても

大事な部分にマーカーで

線を引いたり、注釈を手

書きで加えたりすると効

果的だ。そうした特別な

加工がしてあると、受け

取った消費者は「自分が

大事にされた」と思っ

「ただの飛び込み営業で

はない」とも思う。「チ

ラシを読まなくては」と

いう動機づけにもなる。

印刷のチラシであっても

大事な部分にマーカーで

線を引いたり、注釈を手

書きで加えたりすると効

果的だ。そうした特別な

加工がしてあると、受け

取った消費者は「自分が

大事にされた」と思っ

「ただの飛び込み営業で

はない」とも思う。「チ

ラシを読まなくては」と

いう動機づけにもなる。

印刷のチラシであっても

大事な部分にマーカーで

線を引いたり、注釈を手

書きで加えたりすると効

果的だ。そうした特別な

加工がしてあると、受け

取った消費者は「自分が

大事にされた」と思っ

「ただの飛び込み営業で

はない」とも思う。「チ

ラシを読まなくては」と

いう動機づけにもなる。

印刷のチラシであっても

大事な部分にマーカーで

線を引いたり、注釈を手

書きで加えたりすると効

果的だ。そうした特別な

加工がしてあると、受け

取った消費者は「自分が

大事にされた」と思っ

「ただの飛び込み営業で

はない」とも思う。「チ

ラシを読まなくては」と

いう動機づけにもなる。



「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

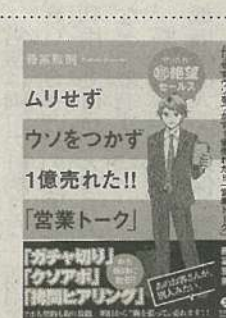
「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。



アマゾンで1位を記録した著書

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

藤富雅則氏プロフィール
1969年、東京都生まれ。桐光高校卒業後、一流料理店で板前の修行。フリーペーパーを創刊し80万部超を発売。常連客の紹介でマーケティングコンサル業務を開始。10年4月からは営業関連のコンサルティング・イベント会社に入社、マーケティング業務を主力に展開。幅広い業種で実績を挙げ、脱、絶望セールス！

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。

「事前のちょっとしたチラシの配布で、大きく状況を変えられる」とい、訪問の成功率を大幅に高めることも可能だという。藤富社長に話を聞いた。